

## ► NOTRE APPROCHE

### Identifier les leviers d'amélioration de vos systèmes de primes



Bâtie à partir d'une expérience de plus de 10 ans sur le sujet de la rémunération variable au sein de l'industrie pharmaceutique, SalesWay dispose d'outils d'évaluation des systèmes de primes à la fois robustes, transparents et efficaces. Nous préférons toujours axer nos recommandations sur la base d'un audit complet en début de projet, car cela nous permet de conserver les points forts du système en place et d'identifier les alternatives potentielles d'amélioration. **Notre grille d'audit détaillée** vous assure l'objectivité de l'exercice et vous permet de justifier toute modification du système auprès de la direction générale et du Terrain.

### Bâtir des plans de primes après en avoir simulé le comportement

De même que nous tenons à justifier l'ensemble de nos analyses et recommandations, nous ne bâtissons jamais un plan de primes sans avoir testé et simulé plusieurs alternatives. Nous réalisons des analyses poussées du comportement potentiel du système sur la base des données historiques quand c'est possible, et par simulation dans tous les cas. SalesWay dispose de méthodes et outils de simulation éprouvés qui permettent de réaliser ces analyses de manière systématique, analyses qui serviront là encore à nourrir une **grille d'audit prévisionnelle** et vous permettront de décider des meilleures composantes de manière éclairée. De plus vous serez en mesure de justifier votre décision par des analyses objectives regroupées au sein d'un document de synthèse clair et précis.



### Optimiser la gestion des processus de primes

Expert sur l'ensemble des étapes du cycle de vie du plan de primes, SalesWay a été de nombreuses fois sollicitée afin de mettre en place des systèmes de gestion des primes pour ses clients. Experts en création de logiciels ad-hoc, nos consultants développent des outils ouverts et **sans système de licence** permettant aux équipes en charge de la gestion des plans de primes d'être autonomes pour :



- Calculer les objectifs en début de cycle
- Calculer les primes en fin de cycle
- Générer des outils de communication des primes pour le Terrain
- Générer des outils de suivi de manière automatique pour le Terrain
- Générer des bilans financiers.

Ces outils bâtis sur mesure vous permettent de **gagner un temps considérable** dans la gestion des systèmes de primes, et **vous assure de la justesse des calculs et la qualité des livrables** que vous envoyez au terrain. De plus, ils permettent l'historisation des données de paiement et des calculs eux-mêmes afin que vous soyez en mesure de suivre le comportement de votre système pour l'adapter si votre contexte marchés ou produits varie.